



Sud Ouest éco

EAS Solutions : et la lumière fut... intelligente et sobre

Quinze ans après sa création, la PME girondine a conquis une place d'expert sur le marché national de l'éclairage industriel « intelligent ». Une « intelligence » au service de l'efficacité et de la sobriété énergétique qu'elle a conçue elle-même

Pascal Rabiller
p.rabiller@sudouest.fr

Imaginez que votre travail vous conduise à vous déplacer dans un bâtiment, des ateliers ou bureaux et que, sans que vos yeux et même votre cerveau ne s'en rendent compte, l'environnement lumineux s'adapte progressivement à vos mouvements, à vos besoins d'éclairage, à la tâche à réaliser. Vous avez l'impression d'avoir déjà vu cela ? Sans doute, mais on ne parle pas là d'une cellule captant la présence et allumant ou éteignant une lampe au gré d'une minuterie, il n'est pas question non plus de l'ampoule des toilettes branchée sur un capteur et une minuterie qu'on a tous et toutes, un jour, dû rallumer en agitant les bras au-dessus de nos têtes pour pouvoir, dans le meilleur des cas, finir de laver nos mains sans rater le distributeur de savon.

À Pompignac, près de Bordeaux, la société EAS Solutions fait beaucoup

mieux que cela. Spécialiste de l'éclairage LED intelligent depuis sa création en 2009, la PME de 10 personnes se pique même de faire mieux que la plupart des solutions présentes sur le marché en matière d'éclairage professionnel.

100 000 euros de R&D par an

Pour cela, la PME qui réalise 3 millions d'euros de chiffre d'affaires investit 100 000 euros chaque année pour proposer des solutions sur mesure, innovantes, réalisées en France et en Nouvelle-Aquitaine, un peu en Europe, pour des clients, généralement de grands comptes français du secteur industriel comme la sidérurgie, l'alimentaire, l'aéronautique, la logistique, le transport ferroviaire ou encore les aéroports.

La capacité à innover d'EAS Solutions est sans doute inversement proportionnelle à sa petite taille. « Je ne crois pas, en effet, qu'il y ait beaucoup d'acteurs du secteur qui investisse autant en R&D [recherche et

développement, NDLR] », reconnaît Didier Petit-Brisson, fondateur et dirigeant d'EAS.

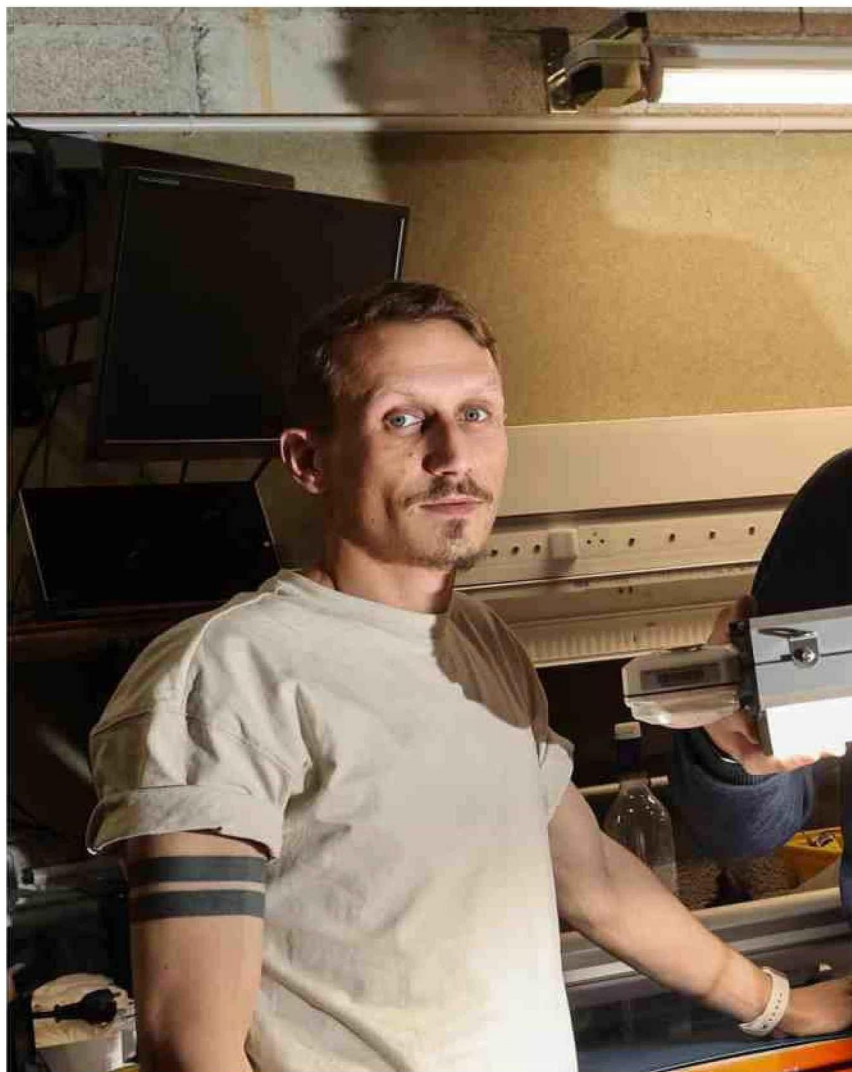
Technologie « maison »

Une stratégie qui semble faire mouche, même si le chiffre d'affaires de la société – qui n'a jamais perdu d'argent – plafonne depuis trois ans. « Nous avons, avec l'aide financière non négligeable de la Région Nouvelle-Aquitaine, pu mettre dernièrement au point des luminaires professionnels de dernière génération. Ces luminaires sont fabriqués en France, à Pessac par Synergy et à Tourcoing par Prestocab, avec des mesures et certifications réalisées à Venissieux, et ils ont l'avantage d'être réparables. Autant de caractéristiques qui séduisent de plus en plus les clients », assure le PDG qui met le cap à court et moyen terme sur des chiffres d'affaires de 5 puis de 10 millions d'euros.

Des objectifs chiffrés qui comptent beaucoup sur le succès de Smart Facility Mist. « Ce produit, c'est quatre ans de travail, c'est 400 000 euros d'investissement dont une aide conséquente de la Région. C'est cette technologie qui permet à nos luminaires de communiquer entre eux, de donner à l'entreprise la lumière efficace, nécessaire, pas plus et surtout pas moins ! » assure Didier Petit-Brisson.

95% d'économie

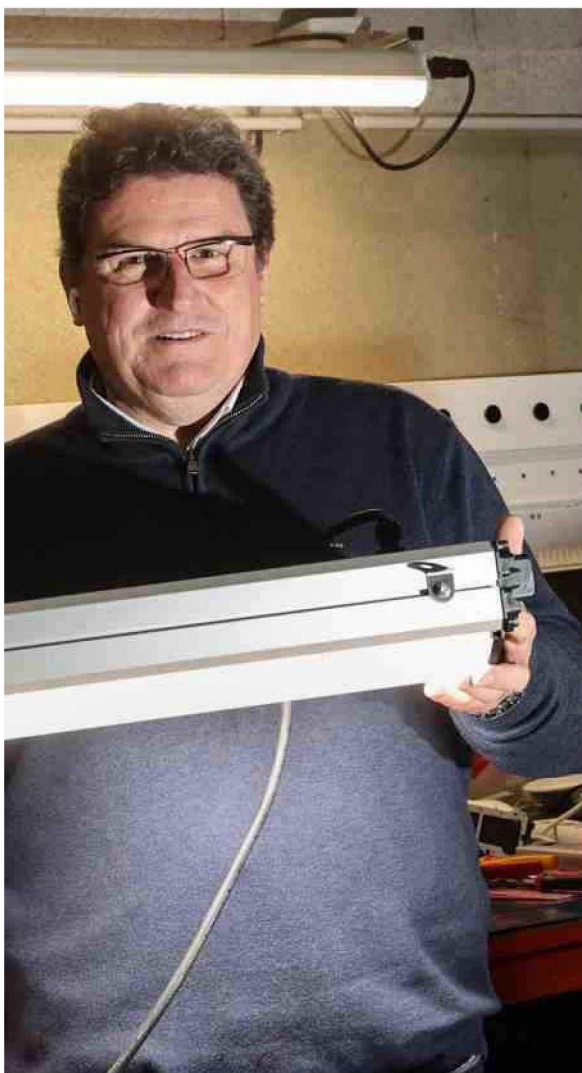
Une intelligence « maison » qui, couplée à l'efficacité des luminaires réa-



lisés sur mesure, permet de générer jusqu'à 95 % d'économie d'énergie pour leurs clients. « Nous ne proposons pas du prix, des solutions bon marché. Nous proposons de la qualité, de l'efficacité que nous garantissons. Nous assurons, parce que nos interventions ne nécessitent pas de gros travaux sur le réseau électrique, un ROI [retour sur investissement, NDLR] de trois à cinq ans en moyenne. Dans le domaine de la logistique et de ces bâtiments qui tournent 24 h/24, le ROI est d'un an seu-

lement », affirme le dirigeant. Un investissement que l'entreprise cliente peut « limiter » en choisissant la location sur soixante mois. « L'économie réalisée permet l'autofinancement de l'installation garantie dix ans. Au 60^e mois, via une mensualité supplémentaire, le client peut devenir propriétaire de la solution... qui reste encore garantie cinq ans », précise le dirigeant, dont l'activité bénéficie d'un coup d'accélérateur conjoncturel.

Le prix de l'énergie, les exigences en-



À droite, le fondateur et directeur général Didier Petit-Brisson, à côté d'un collaborateur, présente une innovation 100 % élaborée par EAS Solutions.

FABIEN COTTEREAU / SO

« Nous ne proposons pas que des solutions d'éclairage, mais des solutions de performances économiques »

vironnementales mais aussi la fidélité des salariés sensibles à de bonnes conditions de travail sont au centre des préoccupations de ses clients et prospects. « Nous ne proposons pas que des solutions d'éclairage, mais des solutions de performances économiques, de rentabilité, des bonnes conditions de travail et de sécurité », martèle Didier Petit-Brisson, dont les équipes, qui vont se renforcer dans les mois qui viennent, commencent à être à l'étroit dans le site actuel de Pompignac.